



➤ ANMELDUNG

Um Anmeldung wird gebeten bis zum 30. Januar 2020 per Fax 02 51 / 28 08-280, per E-Mail info@hlb-schumacher.de oder online unter www.hlb-schumacher.de

- Ich/Wir komme/n gern.
- Leider kann ich/können wir nicht kommen.

Firma _____

Name _____

Adresse _____

E-Mail _____

- Bitte senden Sie mir die nächste Einladung per E-Mail. Sie können diese Einwilligung jederzeit per E-Mail an info@hlb-schumacher.de widerrufen.



Unser „**UNTERNEHMERFRÜHSTÜCK – früher aufgeweckt**“ bietet Ihnen Informationen zu aktuellen Themen aus erster Hand. Diskutieren Sie mit ausgewiesenen Experten aus der Praxis und knüpfen Sie neue Kontakte. Starten Sie anschließend gestärkt und voller Ideen in Ihren Arbeitstag.

Wir freuen uns auf Ihr Kommen!

www.hlb-schumacher.de

HLB Schumacher GmbH

Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
Steuerberatungsgesellschaft

An der Apostelkirche 4
D-48143 Münster
Tel. +49 (0) 251 2808-0
info@hlb-schumacher.de



HLB ist ein weltweites Netzwerk unabhängiger Wirtschaftsprüfungs-, Steuerberatungs- und Unternehmensberatungsgesellschaften. Uns verbindet innovatives Denken und Handeln. Gemeinsam helfen wir Mandanten, über Grenzen hinweg zu wachsen.

TOGETHER WE MAKE IT HAPPEN

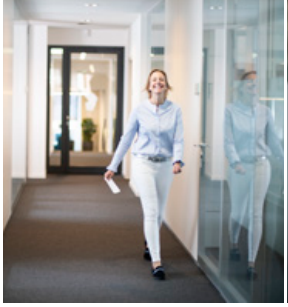


EINLADUNG

➤ **05. Februar 2020**

UNTERNEHMERFRÜHSTÜCK – früher aufgeweckt!

Die Werkzeuge der Verhandlung



UNTERNEHMERFRÜHSTÜCK – früher aufgeweckt!

› VERANSTALTUNG

Mittwoch, 05. Februar 2020

8:30 Uhr bis ca. 9:15 Uhr

Ab 8:00 Uhr steht ein Frühstück für Sie bereit.

Die Teilnahme ist kostenlos.

› VERANSTALTUNGSORT

HLB Schumacher

An der Apostelkirche 4 | 48143 Münster

Parken können Sie im nahe gelegenen

Parkhaus Theater | Tibusstrasse 18

Wir freuen uns, Sie bei uns begrüßen zu dürfen!

Die Werkzeuge der Verhandlung

Im Zentrum des Impulsvortrages steht ein kurzer Streifzug durch den Werkzeugkoffer des Verhandeln. Im Laufe des Vortrages werden Methoden und psychologische Ansätze der Verhandlungs- und Konfliktforschung vorgestellt. Hierfür werden die Theorien und Ergebnisse relevanter psychologischer Forschung in praktische Werkzeuge transformiert. Die Impulse sollen als Grundlage für den späteren Austausch mit den Teilnehmerinnen und Teilnehmern dienen.

Die Themen (Auswahl):

- › Der Umgang mit Abstraktion
- › Das Spiel zwischen Distanz und Nähe
- › Werte und Nützlichkeit

Der Nutzen:

- › Einblick in neuste Forschungsergebnisse
- › Transfer von Theorie und Praxis
- › Erweiterung des eigenen Werkzeugkoffers

REFERENT



Dr. Klaus Harnack
Akademischer Rat a. Z.
(WOP, Universität Münster),
Berater und Trainer

Dr. Harnack forscht, lehrt und publiziert zu den Themen Verhandlung, Konflikt- und Changemanagement und Mediation.

› TÄTIGKEITSSCHWERPUNKTE

- kollektive Entscheidungsfindung
- angewandter interdisziplinärer Wissenstransfer